Negotiation Intelligence besteht aus 3 KI-Agenten

© ni – negotiation intelligence AG, Lucerne, Switzerland, 2025

KI-gestützte, datenschutzkonforme Verhandlungsplanung

Marktpreisentwicklung

4 Stunden

Industriedaten
Marktdaten
Profiling

externe Daten

interne Daten

LLM basierter eigenen V-Planer

Output

Know-how
Lieferantenbeurteilung
Vertrauen in den Lieferanten
Preisentwicklung des Lieferanten
Vorherige Verhandlungsergebnisse

0,5 h

1000 Lieferanten, 1x im Jahr

=

4000h Vorbereitung oder 100 Wochen

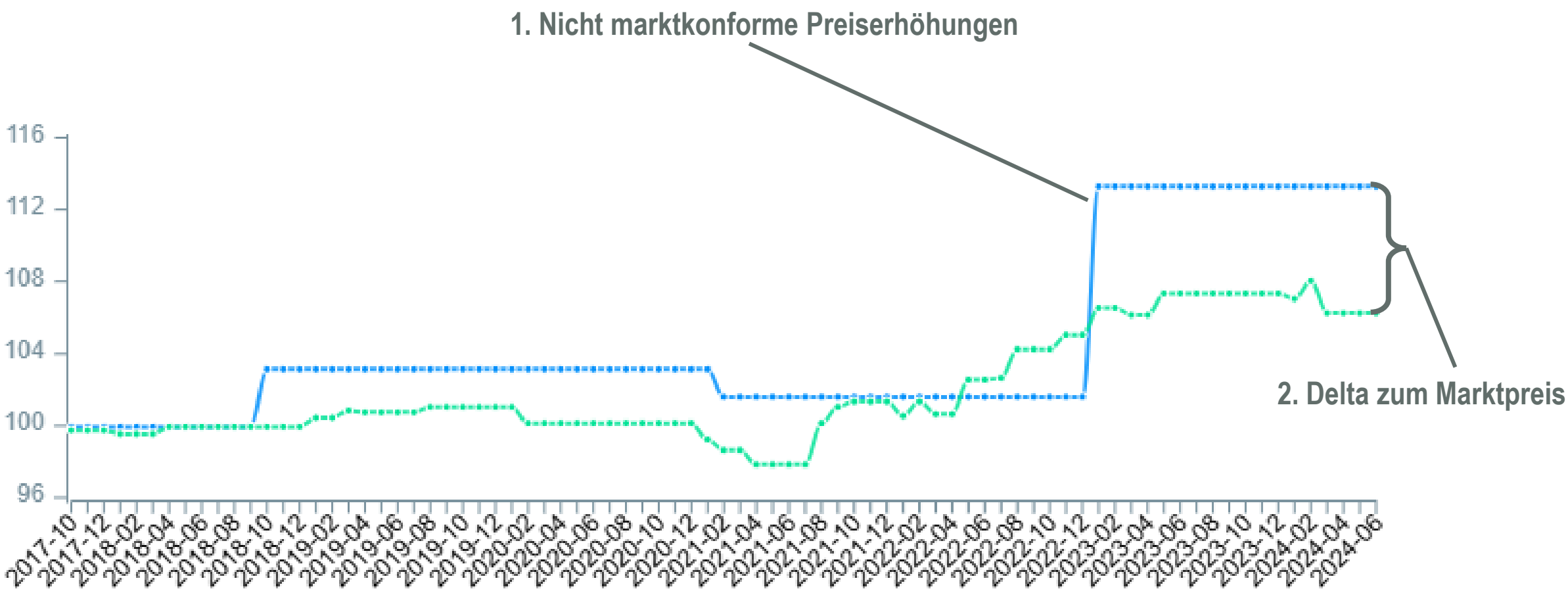
=

2 Mitarbeiter-Jahre

negotiation intelligence

© ni – negotiation intelligence AG, Lucerne, Switzerland, 2025

Datenbasierte Verhandlungsplanung mit NI-Planungstool

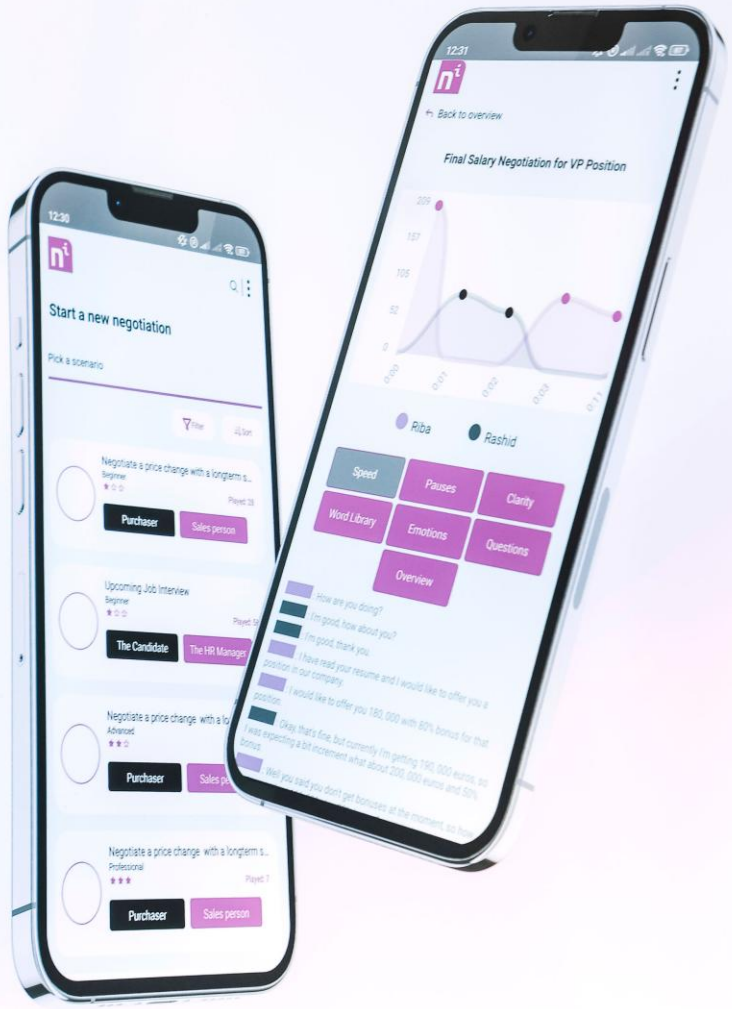


© ni – negotiation intelligence AG, Lucerne, Switzerland, 2025

Kommen Sie am Stand S.19 vorbei!

negotiation intelligence

MOBILE APP



Und erfahren Sie die faszinierende, KI-gestützte Welt des Verhandelns bei uns.

negotiation intelligence