

# Optimierung Ihrer Einkaufskonditionen

... oder auch die einfache Finanzierung Ihrer Digitalisierungsstrategie

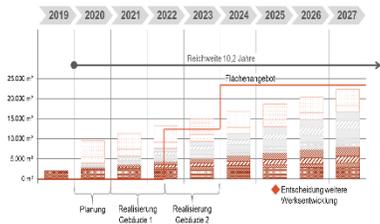
17. Juni 2020 | Hamburg



# Metroplan – Engineering customer success

Von der Beratung über die Planung bis hin zur Realisierung

Ganzheitlich, interdisziplinär und pragmatisch suchen wir nach **produktionstechnischen und logistikspezifischen Lösungen**. Unsere Leistungsbereiche als Beratungs- und Planungsunternehmen sind breit gefächert. Alle notwendigen Disziplinen begleiten Sie über sämtliche **Projektphasen** bis zur erfolgreichen Umsetzung.



## Strategische Ausrichtung

- User Requirement Specifications
- Produktions- und Distributionsnetzwerke
- Standortanalyse und -auswahl
- Make-or-Buy-Analyse
- Feasibility-Studie

## Masterplanung & Konzeption

- Werkstrukturplanung
- Fabrik-, Lager- und Materialflusskonzept
- Gebäudekonzept für Fabrik und Lager
- Modernisierung/ Re-Engineering-Konzeption

## Produktions- und Logistikplanung

- Detailplanung d. Produktion und Logistik
- Fabrik- und Logistikoptimierung
- Ersatzteillogistik
- Digitalisierung
- Ausschreibungs- und Vergabeverfahren

## Realisierung

- Begleitung der Ausführungsplanung
- Inbetriebnahme
- Anlauf- und Hochlaufmanagement
- Abnahme
- Gewährleistungs- und Umzugsmanagement

Gegründet

1976

Mitarbeiter

90

Team



Betreutes Projektvolumen 2019

850  
Mio. Euro

Standorte

Hamburg  
Wrocław

Stammkapital kumuliert

1.000.000 €

Projekte seit Gründung

> 2.400

# Metroplan – Engineering customer success

Von der Beratung über die Ausschreibung bis hin zur Realisierung

Fokussierung auf **Prozess- und Strukturoptimierungen** sowie auf den Vertrieb, den strategischen Einkauf und auch die operative Beschaffung als Schlüssel in das integrierte, digitalisierte Zeitalter. Es gilt die Leistungsfähigkeit und den Wertbeitrag der Supply Chain durch **konsequente Digitalisierung** zu steigern.



## Optimierung von Einkauf und Supply Chain

- Potenzialanalyse Einkauf und Beschaffung
- Tendering aller Warengruppen im indirekten Einkauf
- Optimierung Organisation und Prozesse
- Optimierung Lieferantenmanagement
- Sourcingstrategie für globale Standortplanung



## Einkauf von Logistik Dienstleistungen

- Outsourcing Zentrallager
- Tendering Transporte, Zentralläger und Investoren
- Optimierung Palettenmanagement
- Netzwerkoptimierung
- 4PL Performance Auditing



## Prozessoptimierung Reengineering

- Geschäftsprozessdesign und Business Blue Print
- ERP Relaunch
- Optimierung Planung und Materialwirtschaft
- Optimierung Sales & Operations Process (S&OP)
- Prozess- und Lager-optimierung im Service / AS



## Digitalisierung der Supply Chain

- Potenzialanalyse und Digitalisierungs-Roadmap
- Ausschreibung IT-Systeme
- Implementierungspartner eProcurement
- Digitalisierung von Rechnungen
- eReadyness für Lieferanten



# Optimierung Ihrer Einkaufskonditionen mit Metroplan

Typische Einkaufsprozessoptimierungs- und Digitalisierungsprojekte (Projekt-Phasen einer eProcurement-Einführung)



- ①
- ✓ Prozessaufnahme und Potenzialanalyse
  - ✓ Entwicklung einer Digitalisierungsstrategie

- ②
- ✓ Ausschreibung einer eProcurement-Lösung
  - ✓ Implementierung

- ③
- ✓ u.a. Analyse der Kreditorendaten und Identifizierung der initialen Warengruppen / Lieferanten / Kataloge

- ④
- ✓ Lieferantenkonsolidierung innerhalb der Warengruppe und Ausschreibung der jeweiligen Sortimente → hierbei erzielen wir nicht selten Einsparungen von bis zu 25% (Quick-wins)



# Optimierung Ihrer Einkaufskonditionen mit Metroplan

... oder auch die einfache Finanzierung Ihrer Digitalisierungsstrategie

- ✓ Nutzen Sie die (nebenbei) Quick-Wins durch Ausschreibungen
- ✓ Praxiserfahrungen aus vielen Kundenprojekten zeigen immer wieder die großen Potenziale
- ✓ Hiermit lassen sich Digitalisierungsprojekte finanzieren
- ✓ Nutzen Sie die Möglichkeiten des „Cherry-pickings“ mit eProcurement-Lösungen ... optimieren Sie Ihre Einkaufskonditionen weiter
- ✓ Idealerweise nutzen Sie bereits eine eProcurement-Lösung für Ihre Ausschreibungen
- ✓ **Nutzen Sie die Krise als Chance, nutzen Sie die Zeit, um Ihre Digitalisierungsstrategie voran zu treiben**



## Wir reduzieren Ihre Einkaufspreise

Metroplan ist der unabhängiger Dienstleister für Ausschreibungen aller Warengruppen und Dienstleistungen – zu 100% erfolgsbasiert!

## Optimierung Ihrer Einkaufskonditionen

... oder auch die einfache Finanzierung Ihrer Digitalisierungsstrategie

# Optimierung Ihrer Einkaufskonditionen mit Metroplan

Unsere Vorgehensweise – fordern Sie einfach den abgebildeten Flyer an ... oder per Download unter [www.metroplan.de](http://www.metroplan.de)



- Leistungsumfänge, u.a.**
- Spend-Cube- und Potenzialanalysen
  - PaaS (Purchasing as a Service)
  - Umfangreiche Lieferantendatenbank
  - Erstellung der Ausschreibungsdokumente
  - Auswertung der Ergebnisse, Coaching
  - Gemeinsame Vertragsverhandlungen
  - Nachhaltige Reduzierung Ihrer Einkaufspreise
  - Verbesserung von Zahlungskonditionen
  - Best-Practices-Lösungen und Verträge
  - C-Tellermanagement, Kanban
  - Vertikale Umsetzungsbegleitung

## Einkaufskosten senken – unser Branchen-Know-how wird Ihr Gewinn

Trotz eines guten Einkaufs verbergen sich noch sehr häufig ungenutzte Potenziale zur Optimierung der Einkaufskonditionen in den diversen Warengruppen. Verbessern Sie jetzt kurzfristig Ihre Einkaufskonditionen mit unserem Fachwissen zu den jeweiligen Warengruppen und unseren erfolgreichen Ausschreibungstechniken. Als spezialisierte Unternehmensberatung identifizieren und erschließen wir die Potenziale in Ihrem Einkauf und bieten Ihnen vollumfängliche Unterstützung bei der Implementierung. Wir eröffnen Ihnen mehr Transparenz und ein optimales Lieferantenportfolio.

Nicht selten finanzieren unsere Kunden die Umsetzung ihrer Digitalisierungsstrategie (z. B. professionellen eProcurement-Plattformen oder eine automatisierte Rechnungsverarbeitung) mit den Einsparungen aus unseren gemeinsamen Ausschreibungen.

### Beispiele für potenzielle Warengruppen

Werkstatt- und Büroausstattung	Zeitarbeit	Transporte und Kontraktlogistik
Werkzeuge	Büromaterial	Stapler und Zubehör
Befestigungsmaterial / Verbindungselemente	SAP Lizenzen / IT / EDV-Zubehör	Treibstoffe und Schmierstoffe
Elektromaterial	Telekommunikation	Paletten und Packmittel
Laborbedarf	Dienstwagen / Fuhrpark	Ersatzteile, Wartung und Reparaturen
Arbeitsschutz und Berufsbekleidung	Strom und Energie	Dienstleistungen
Reinigung und Hygiene	Travel Management	u.v.m.

### Ihr Vorteil bei Ausschreibungen

Mit unseren individuellen Angeboten haben Sie die Möglichkeit zu entscheiden, welche Aufmerksamkeit Ihre Ausschreibungen durch externe Spezialisten benötigen. Ob Sie nun die Prüfung Ihrer Ausschreibung auf Herz und nur Nieren, das ausschreibungsbegleitende Coaching oder das Rundum-sorglos-Paket wählen – wir garantieren Ihnen den maximalen Erfolg Ihrer Ausschreibung und die Sicherheit, dass in allen Phasen der Ausschreibung alle erforderlichen Erfolgsfaktoren berücksichtigt werden.

## Ausgangssituation

Durch unsere langjährigen beruflichen Lebenserfahrungen in der freien Wirtschaft wissen wir um das hohe tägliche Arbeitspensum sowohl in der Geschäftsführung als auch in den einzelnen Kompetenzteams. Genau hier setzt die Unterstützung von Metroplan an. Als Experten mit einem über 25-jährigen Know-how im Bereich der Einkaufskostenoptimierungen verschiedenster Materialgruppen und Dienstleistungen verstehen wir uns als Ihr Dienstleister und nehmen das wörtlich.

## Einkaufskostenoptimierung

### Kosten und Definition der Einsparungen

Unser Konzept beruht auf den Einsparungen, die wir für Sie erzielen. Dabei ist es für uns irrelevant, ob dies beim bestehenden Anbieter geschieht, der selbstverständlich als bestehender Partner Ihres Vertrauens grundsätzlich präferiert wird, oder bei einem neuen Anbieter. Das Honorar beläuft sich einmalig auf 60% der im ersten Jahr erreichten Einsparungen. So erhalten Sie und Metroplan jeweils die Hälfte. Alle nachhaltigen Einsparungen der Folgejahre stehen Ihnen zu 100% zu, auch bei mehrjährigen Verträgen.

### Art der Zusammenarbeit

Wir ersetzen niemanden, sondern ergänzen kurzfristig Ihr Team, um Ihre Ziele schneller zu erreichen. Metroplan steht nicht in Konkurrenz zu Ihrem Einkauf, sondern als neutraler Einkaufsexperte für ausgewählte Warengruppen an der Seite Ihres Unternehmens. Unsere Kompetenzteams befassen sich täglich mit dem aktuellen Marktgeschehen. Metroplan ist unabhängig von Dienstleistern und Lieferanten (keine Kickbacks, Provisionen oder Beraterverträge). Wir sind ausschließlich Ihnen als Auftraggeber verpflichtet.

### Mitwirkung des Kunden

Während des Projekts binden wir Ihre Kapazitäten nur minimal, da wir alle operativen Projektaufgaben übernehmen. Sie werden sich auch weiterhin voll auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren können. Abschließende Einkaufs- und Vergabeverhandlungen in Ihrem Haus führen wir gerne in einem gemeinsamen Team durch.

## Reduzierung Ihrer Einkaufskosten

### Einsparungen im Einkauf von bis zu 25%

Suchen Sie einen Einkaufsexperten, der nicht nur Potenziale aufzeigt, sondern diese auch zusammen mit Ihren Mitarbeitern und Lieferanten nachhaltig umsetzt? Wir sind branchenerfahren, pragmatisch und bodenständig. Unsere Vergütung erfolgt zu 100% aus den erzielten Einsparungen. Zahlreiche Unternehmen konnten bereits von unserem unternehmerischen und partnerschaftlichen Ansatz profitieren.



Please feel free  
to contact me

---

# Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit



**Siever, Andree**  
Senior Manager

+49 40 20 000 781  
[andree.siever@metroplan.de](mailto:andree.siever@metroplan.de)