



Smart Contracting for Professional Services

Jan Ellerbrock

jan@trueledger.net

www.trueledger.net

Professional Services: Wichtig für Ihr Unternehmen, oft schwierig zu handhaben

30%

Ihrer Mitarbeiter
sind Externe
= **42%** der
Personalausgaben

Ihre **Ziele** und die
Ihrer Anbieter sind
oft **nicht gleich**

Keine Ergebnisverantwortung beim Anbieter

*“Wir sind
zuversichtlich, die
beschriebenen
Arbeiten innerhalb
des angegebenen
Budget erfolgreich
umsetzen zu
können”*

Führungskräfte berichten:

70%

“Unsere Projekte werden nicht innerhalb der Budgets fertig”

75%

“Qualität und Wertbeitrag unserer Externen sind wenig transparent”

41%

“Wir hatten unerwartete Mehrkosten bei Externen”

Was kann Procurement tun?

- Günstigste Rate verhandeln**
- Günstigste Offerte aushandeln – Budgetlimite setzen**
- Smart Contracting einsetzen**



Smart Contracting revolutioniert Ihr Procurement von Professional Services



Resultate optimieren

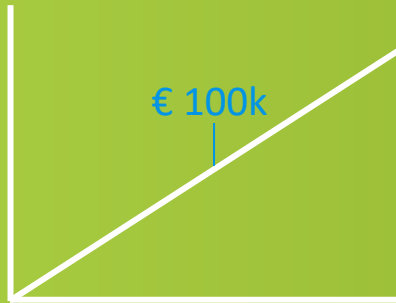


Bedarfsträger
optimal befähigen

20%
Kosten-
einsparungen

Vertragsdynamik visualisiert, für wertmaximierende Verträge

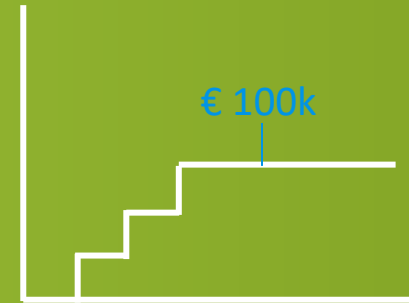
Die Höhe des Angebots/des Budgets hat wenig Aussagekraft



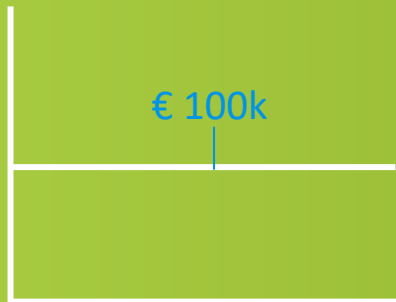
Time & material



Kostendach



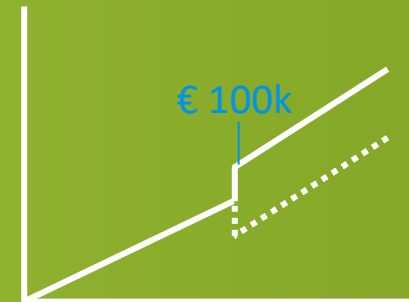
Werkvertrag



Festpreis



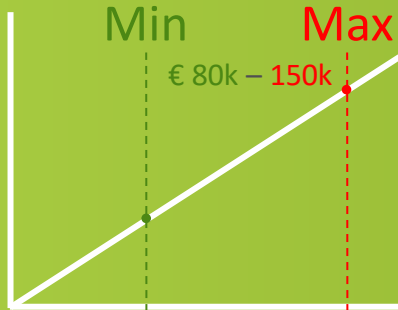
Risikoteilung



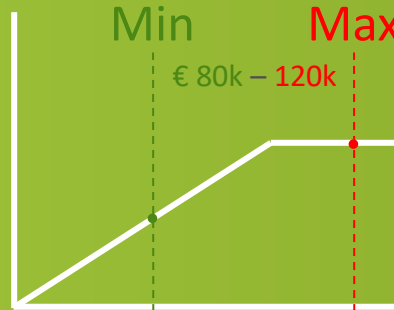
Bonus / Malus

Vertragsdynamik visualisiert, für wertmaximierende Verträge

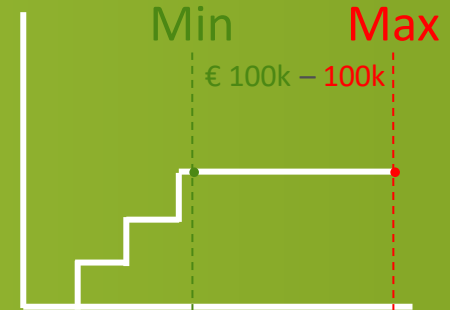
Min/Max Szenarien können helfen, reale Kostenerwartungen einzuschätzen



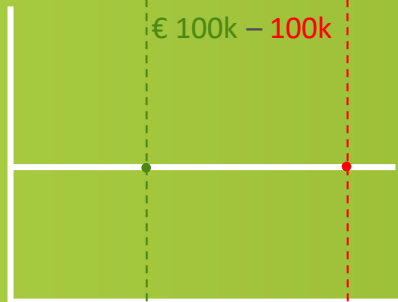
Time & material



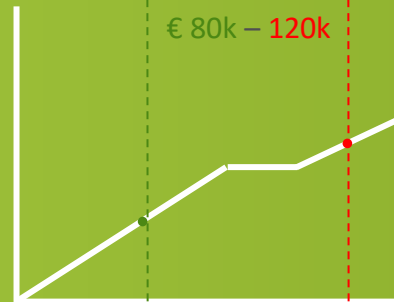
Kostendach



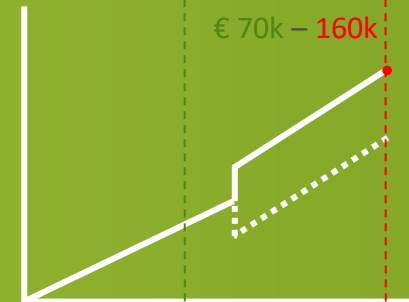
Werkvertrag



Festpreis



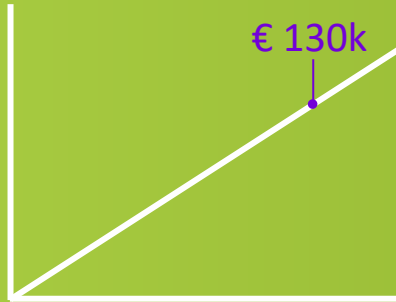
Risikoteilung



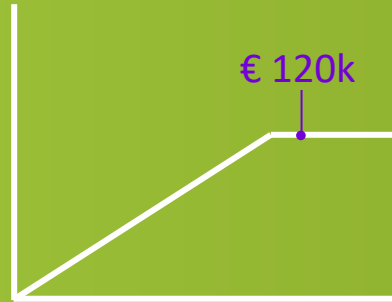
Bonus / Malus

Vertragsdynamik visualisiert, für wertmaximierende Verträge

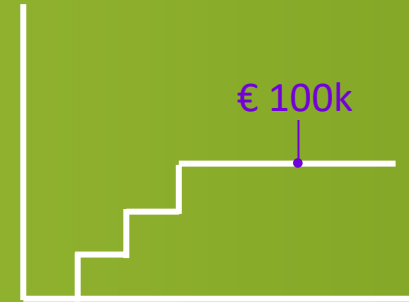
Noch präziser sind Erwartungswerte, wenn eine Bedarfsschätzung möglich ist



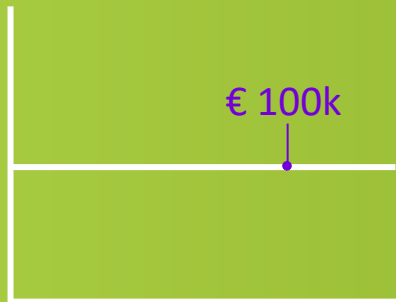
Time & material



Kostendach



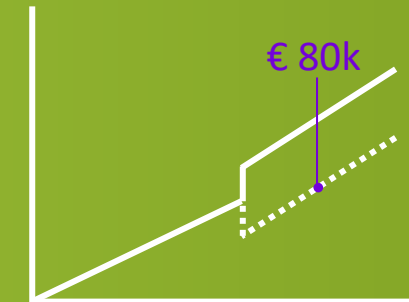
Werkvertrag



Festpreis



Risikoteilung



Bonus / Malus

Einhaltung vertraglicher Zusagen – von trueLedger sichergestellt

Die ersten 10 Entwicklertage sind kostenlos



Teure Experten sind auf 20 Stunden begrenzt



10% Mengenrabatt ab € 1Mio Gesamtumsatz



Bis 9h/Tag werden keine Überstunden berechnet



Kostendach von € 50k in Teilprojekt A



Management-Cockpit: Deklarierte Leistungen genehmigen

DATUM	PERSON	PRODUKT	DAUER	BESCHREIBUNG	
08-Juni-2022	Jan Demo	Senior Con...	01:00h	Tool demo	Genehmigen
07-Juni-2022	Jan Demo	Senior Con...	09:30h	Requirement analysis	Genehmigen
02-Juni-2022	Heiri Demo	Director	08:30h	Technical setup	Ablehnen
18-Mai-2022	Jan Demo	Senior Con...	07:30h	Requirement analysis	Genehmigen

Abbrechen **bestätigen**

Management-Cockpit: Transparenz in Echtzeit



Nie wieder Rechnungen prüfen!

RECHNUNG

 trueLEDGER
verifiziert 

Ihr Firmenname – Musterstr. X – 12345 Musterstadt

Musterkunde
Name Empfänger
Musterstraße 345
90000 Musterstadt
Deutschland)

Rechnung Nr.: 1001
Rechnungsdatum: 25.02.2022
Lieferdatum: 25.02.2022
Kundennr.: 4227
Ansprechpartner: Max Muster

RECHNUNG NR. 1001

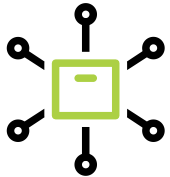
25.02.2022



Einzigartige Lösung im Markt



Kein nennenswerter Einrichtungsaufwand



Standalone oder integriert nutzbar



Für einzelne Verträge oder das gesamte Portfolio

Besuchen Sie uns!



 **trueLEDGER**

**Smart Contracting
for Professional Services**



Rechtlicher Hinweis

©2022 trueLedger AG. Alle Rechte vorbehalten. Ohne die vorherige schriftliche Erlaubnis von trueLedger ist es nicht gestattet, diese Präsentation zu verändern, weiterzuverbreiten, abgeleitete Werke zu erstellen, oder sie auf andere Art für jegliche kommerzielle oder öffentliche Zwecke zu nutzen, die nicht dem Zweck einer kommerziellen Zusammenarbeit mit trueLedger entsprechen.

Informationen und Meinungen in diesem Dokument erfolgen ohne Garantie auf Richtigkeit und Vollständigkeit. Jegliche Haftung für Schäden die sich aus der Verwendung der in dieser Präsentation enthaltenen Informationen ergeben, wird hiermit ausdrücklich ausgeschlossen.

Kontakt: info@trueLedger.ch